


Minar leads

El *minado de leads* es una función que les permite a los usuarios de CRM generar leads nuevos en su base de datos de Odoo. Para asegurar la calificación de los leads, el resultado del minado de leads se determina según varios criterios de filtro, como país, tamaño de la empresa e industria.

Configuración

Primero vaya a **CRM ▶ Configuración ▶ Ajustes** y marque la casilla **Minado de leads** para habilitar la función. Después, haga clic en **Guardar**.

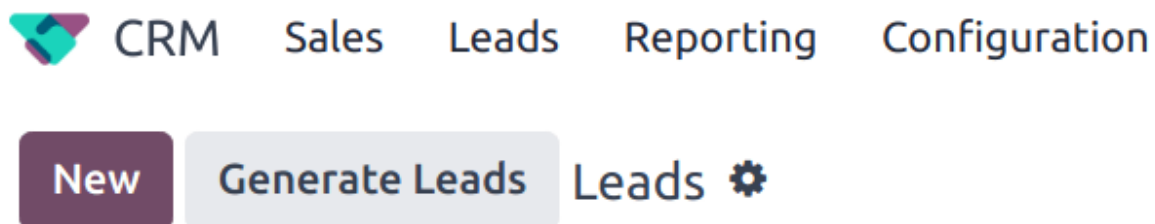
Lead Mining 
Generate new leads based on their country, industry, size, etc.

[→ Buy credits](#)
[→ View My Services](#)

Generar leads

Después de que el ajuste *Minado de leads* se haya activado, podrá usar el botón *Generar leads* ubicado en la esquina superior izquierda del *Flujo CRM* (**aplicación CRM ▶ Ventas ▶ Mi flujo**).

Las solicitudes de minado de leads también están disponibles en **CRM ▶ Configuración ▶ Solicitudes de minado de leads**, o en **CRM ▶ Leads ▶ Leads**, donde también verá el botón **Generar leads**.




Haga clic en el botón **Generar leads** y aparecerá una ventana emergente donde podrá elegir los diferentes criterios a tomar en cuenta para generar un lead.

Need help reaching your target?

How many leads would you like?

10 Companies

Countries	United States X	Sales Team	Sales
States	Pick States...	Salesperson	 Mitchell Admin
Industries	Automobiles & Components X Construction Materials X	Default Tags	
Filter on Size	<input checked="" type="checkbox"/>		
Size	From 1	to 1,000	employees

Generate Leads

Cancel

Si solo quiere obtener información de empresas, seleccione generar leads solo para **Empresas**. o seleccione CC para obtener información sobre la empresa e información de contacto de los empleados individuales.

Nota

Si se selecciona CC habrá opciones adicionales disponibles para filtrar contratos según la **función** o **antigüedad**.

A continuación podrá consultar algunos de los filtros adicionales:

- **Países:** Para filtrar leads según el país (o países) en los que trabaja la empresa.
- **Estado:** Para filtrar los leads según el estado en el que se ubican, solo si es posible.
- **Industrias:** Para filtrar los leads según la industria en la que trabajan.
- **Filtrar por tamaño:** Para especificar el número de empleados en la empresa y generar un campo llamado **Tamaño**. Llene los campos en blanco para generar un rango para el tamaño de empresa deseado.
- **Equipo de ventas:** Seleccione al equipo de ventas al que se le asignarán los leads.

- **Vendedor:** Seleccione a la persona del equipo de ventas a la que se le asignará el lead.
- **Etiquetas predeterminadas:** Seleccione las etiquetas que se aplicarán de inmediato a los leads una vez que se creen.


⚠ Importante





Asegúrese de conocer las normativas más recientes de la UE respecto a la información de sus contactos. Aprenda más sobre el Reglamento General de Protección de Datos en [la página de RGPD de Odoo](#).


Ver leads









Después de que se generen los leads se asignarán al vendedor o equipo de ventas asignado. Si quiere obtener más información sobre un lead, selecciónelo de la lista y haga clic en él para abrirlo.

Podrá encontrar información adicional en el hilo del chatter del lead. Esta información puede incluir el número de empleados, la tecnología que usa la empresa, la zona horaria e información directa de contacto.

 **Mitchell Admin** - 1 hour ago
Opportunity created by Odoo Lead Generation

Deco Addict    

Deco Addict: Your go-to destination for sleek and functional office furniture that blends style with productivity." 

 Company type	public
 Founded	1998
 Sectors	Consumer Discretionary
 Employees	702
 Estimated revenue	\$500M-\$1B per year
 Phone	+1 555-555-5555
 Timezone	America/Los Angeles
 Technologies Used	Bing Advertiser Microsoft Office 365 Nginx Hotjar Google Analytics Facebook Advertiser Google Tag Manager

Nota

Si los **leads** no están habilitados en la base de datos, se generarán *oportunidades* en lugar de leads y se agregarán al flujo del vendedor designado.

Para habilitar la función **leads** vaya a **CRM > Configuración > Ajustes** y seleccione la casilla **Leads**. Por último, haga clic en **Guardar**.

Precios

El minado de leads es una función que requiere de *compras dentro de la aplicación (IAP)*. Cada lead generada cuesta un **crédito**.

Importante

Generar empresas con sus contactos cuesta un crédito adicional por cada contacto generado. Consulte la documentación a continuación para conocer toda la información sobre los precios: [Generación de leads con IAP de Odoo](#).

Para comprar créditos, vaya a **CRM > Configuración > Ajustes**. En la sección de **Generación de leads** vaya a la función **Minado de leads** y haga clic en **Comprar créditos**.

También puede comprar créditos en la aplicación **Ajustes**. En la sección de **Contactos** busque **Compras dentro de la aplicación de Odoo** y haga clic en **Ver mis servicios**.

Odoo IAP  

View your IAP Services and recharge your credits

 [→ View My Services](#)

Nota

Los usuarios de Odoo Enterprise con una suscripción activa reciben créditos gratuitos para probar las funciones de IAP antes de que deban comprar más créditos para la base de datos. Esto incluye las bases de datos de demostración, capacitación, educativas y con una sola aplicación.